

## La notion d'élasticité

1) Définition générale : .....

.....

.....

.....

Nous allons étudier plus particulièrement l'élasticité-revenu et l'élasticité-prix.

### 2) Élasticité de la demande par rapport au revenu ou élasticité-revenu

Définition et formule : .....

.....

.....

Le signe de l'élasticité-revenu est en règle générale de signe .....

Exemple: si les revenus des Français augmentent alors la demande de voiture va augmenter

Mais pour certains produits l'élasticité-revenu peut-être de signe négatif. Ainsi si la demande de pain diminue de 2% lorsque le revenu augmente de 3% l'élasticité-revenu est équivalent à

..... . Plus globalement elle est de signe négatif pour les biens ..... et inversement de signe positif pour les biens .....

L'élasticité-revenu reflète ainsi l'évolution de la consommation des ménages.

On retrouve la fameuse loi ..... que je te laisse énoncer:

.....

.....

.....

### 3) Élasticité de la demande par rapport au prix ou élasticité-prix

Définition et formule : .....

.....

.....

Exemple : La demande de lecteur DVD augmente de 5% lorsque le prix diminue de 1% l'élasticité-prix est équivalente à .....

L'élasticité-prix est donc en règle général de signe .....

Analyse : On dit qu'une demande est élastique lorsque le % de variation de la quantité demandée est supérieur au % de variation du prix. Lorsqu'il y a par exemple une forte élasticité-prix alors il suffit d'une légère baisse du prix du produit pour induire une forte hausse de la demande. Exemple :

.....

Par contre lorsque l'élasticité-prix est comprise entre  $-1$  et  $0$  alors l'élasticité est faible. Exemple :

.....

Pour certains produits, la demande est quasi inélastique. Malgré d'importantes variations de prix, la demande se modifie peu. Exemple :

.....

.....